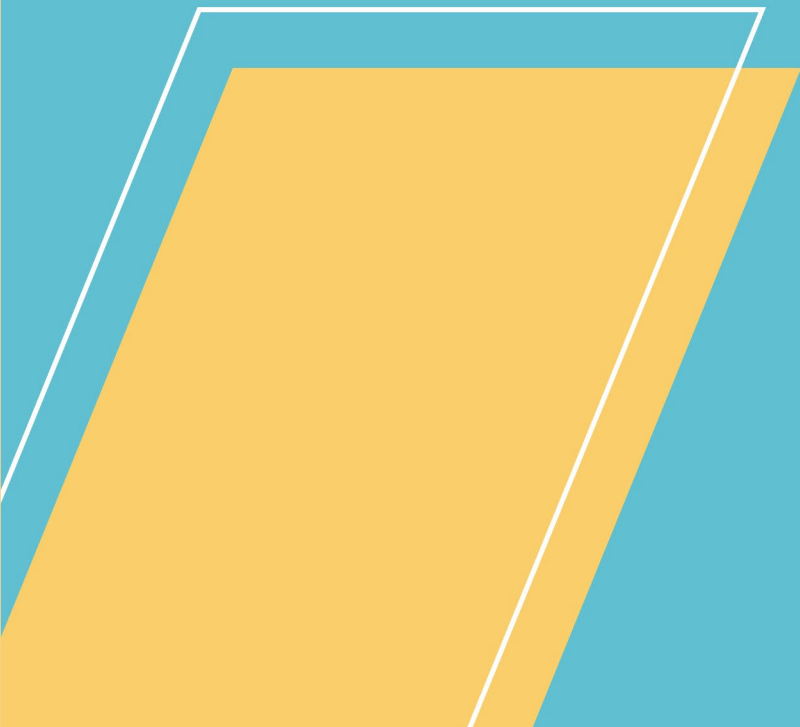




CRÉDITO na prática



SEBRAE



DICAS EMPREENDEDORAS DE ACESSO AO CRÉDITO

De forma consciente, estratégica e planejada o crédito é uma ferramenta que pode contribuir para o sucesso da sua empresa.

Conheça mais sobre esta prática de crescimento sustentável.



Conectividade



Credibilidade



Estratégia



Resultado

MODALIDADES

CAPITAL DE GIRO

São os recursos usados para pagar as contas que movimentam o dia a dia da sua empresa, como pagamentos de funcionários, fornecedores, compras de estoque, entre outros investimentos de curto prazo.

INVESTIMENTO FIXO

Ideal para expansão do seu negócio: tecnologia, construção, equipamentos, produtos e itens essenciais à sua empresa. Como os juros são baixos e o prazo é longo, é possível projetar o pagamento do crédito adquirido e o retorno sobre o investimento realizado.

INVESTIMENTO MISTO

Como o próprio nome sugere é uma linha de crédito híbrida, em que uma parte do recurso será utilizada em investimentos fixos e a outra como capital de giro.

OUTRAS FORMAS DE CRÉDITO

- Antecipação de receitas
- Cartão de crédito empresarial
- Leasing
- Conta garantida
- Autofinanciamento: fornecedores, clientes, sócios etc.
- Crowdfunding (financiamento coletivo)



PERFIL DE CREDIBILIDADE DO EMPREENDEDOR

CADASTRO POSITIVO

A condição básica para solicitar crédito é ter o nome “limpo” no que diz respeito à quitação de débitos com fornecedores, instituições financeiras e governo.

RELACIONAMENTO

Estreitar o relacionamento com as instituições financeiras é o caminho para pleitear crédito. Desta forma, o empreendedor que tem um bom histórico possui credibilidade nestas negociações.

LIMITE DE CRÉDITO

Com base nas informações cadastrais, gerenciais e financeiras da sua empresa é definido o valor do Limite de Crédito. Atualize seu cadastro e busque sempre um crédito dentro da capacidade de retorno da sua empresa.



ATITUDE EMPREENDEDORA GERA CRÉDITO OS CINCO “Cs” DO CRÉDITO



CARÁTER

O caráter se constrói com suas atitudes e o mercado financeiro avalia de forma objetiva o comportamento do empreendedor na hora de liberar o crédito.

CAPACIDADE

É muito importante que você tenha uma boa noção da capacidade de retorno da sua empresa sobre o crédito pleiteado.

CAPITAL

O potencial financeiro da sua empresa é avaliado de acordo com seu valor patrimonial.

COLATERAL

O somatório dos ativos que a sua empresa tem disponível para oferecer em garantia ao empréstimo.

CONDIÇÕES

O cenário econômico é um indicador decisivo no momento da concessão do crédito. É fundamental que você tenha confiança, planejamento e atitude empreendedora.

ATIVANDO O CRÉDITO

VALOR FINANCIADO

Este é o valor total do crédito solicitado por sua empresa.

CONTRAPARTIDA

Os recursos próprios que a empresa investe no projeto. Este valor é avaliado pela instituição financeira com base nos riscos e na capacidade de retorno do seu negócio.

PRESTAÇÕES

Parcelas pagas periodicamente. Atenção aos juros e correções.

PRAZOS

Tempo estabelecido para o pagamento do crédito adquirido.

ENCARGOS FINANCEIROS

Juros e correção monetária aplicadas ao valor do empréstimo para remunerar a instituição financeira.

GARANTIAS

O seu comprometimento pessoal ou patrimonial com a operação para aumentar o grau de segurança da instituição na cobrança do valor devido.

• Garantias reais

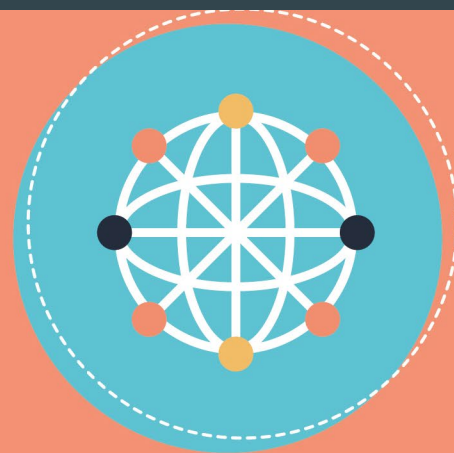
São bens registrados em cartório de títulos ou de imóveis oferecidos como sua garantia para cobrir as obrigações relativas à operação de crédito.

• Garantias pessoais ou fidejussórias

Avalistas ou fiadores.



A CONEXÃO EMPREENDEDORA PARA O CRÉDITO **SEBRAE, VOCÊ E AS INSTITUIÇÕES FINANCEIRAS**



- Articula a aproximação de instituições financeiras, públicas e com as micro e pequenas empresas
- Desenvolve instrumentos e divulga informações sobre as formas de acesso ao crédito e aos demais serviços financeiros
- Contribui para o fortalecimento de instituições financeiras que atuem com os pequenos negócios
- Estimula o desenvolvimento de sistemas de garantia de crédito em articulação com entidades públicas e privadas

INSTITUIÇÕES FINANCEIRAS

- Disponibiliza as linhas de crédito
- Faz e analisa os cadastros da empresa, dos sócios e avalistas
- Enquadra a operação de acordo com as linhas de crédito a serem disponibilizadas
- Define e negocia, com os interessados, as garantias necessárias para financiamento
- Analisa o crédito de acordo com o projeto de viabilidade econômica e financeira
- Decide ou não a aprovação da solicitação de empréstimo, bem como, libera os recursos financeiros nas modalidades especificadas em contrato





0800 570 0800
www.mt.sebrae.com.br